



# Vuoi inserire nuovi agenti e commerciali nel 2023? **Ecco la nostra soluzione!**

L'unica soluzione che ti fa accedere a oltre 100.000 agenti e commerciali in Italia e ti rende visibile per avviare nuove collaborazioni commerciali!

# **Nel 2023 non è più sufficiente pubblicare annunci o affidarsi alle classiche agenzie per trovare agenti e venditori!**

Trovare bravi venditori è sempre più difficile e i classici metodi di selezione non funzionano più come un tempo.

Forse ti sarai reso conto che i bravi commerciali non si trovano nei siti di annunci e che serve un metodo in grado di garantirti risultati!

Ecco perchè abbiamo creato un metodo innovativo che rende la tua azienda visibile ad agenti e commerciali specializzati e sviluppa il loro interesse a collaborare con la tua azienda!



# Ti presentiamo il nostro metodo di ricerca profili. Frutto dell'esperienza di oltre 2700 progetti di ricerca!

Attraverso la nostra piattaforma proprietaria e attraverso progetti di consulenza per la ricerca e selezione abbiamo lavorato con oltre 2700 aziende, attuando un processo di miglioramento delle performance di ricerca e studiando il metodo più efficace per offrire alla tua azienda un risultato sempre all'altezza delle aspettative.



IVECO



Kraft Heinz



Il Sole 24 ORE



REPOWER  
L'energia che ti serve.



WÜRTH



BERNER



# FASE 1

Preselezioniamo i commerciali ideali tra oltre 100.000 profili iscritti al nostro network

Il nostro database e il nostro motore semantico ti permettono di identificare i profili più adatti alla tua ricerca filtrando i risultati per area geografica, titolo professionale e competenze di vendita.

I risultati di ricerca ti permetteranno di creare una "shortlist" di profili che il sistema andrà a contattare tramite campagne mirate.

## Aree di ricerca:

Lombardia

Veneto

## Competenze di vendita in:

SEO

Siti Internet

SEM

## 1204 Risultati trovati

Ala. D. AM Taranto (Puglia) 34 Visualizza

13 parole chiave trovate  
8 parole chiave simili trovate

WordPress, Linguaggi di programmazione: HTML, Buona padronanza degli strumenti per Seo e Sem, content management, monitoraggio delle performance web con Analytics e gestione delle piattaforme social (Facebook ...), organizzato da Adecco, Roma, 06/2014, Seo e Sem, content management, monitoraggio delle performance web con Analytics e gestione delle piattaforme social, Progetto "Overcoming Poverty" del programma EU "Youth in action ... dal XII al XXI secolo. Dal 07/2013 in corso Buyer, Social Seller - Compravendita online, di oggetti di collezionismo pubblicitario e storico, design e modernariato tramite scouting sul web, lead generation e ... , Twitter, Youtube, LinkedIn, Google+, Tumblr, Pinterest, Instagram) CARATTERISTE PERSONALI Responsabile, proattivo, predisposto al contatto umano, capace di edellersi a situazioni imprevise. Disponibilità ... worldwide | Google - Bing| inoltica di performance, di campagne Google Display e di campagne Social sul mercato italiano, francese e statunitense - Analisi delle performance volte al raggiungimento del target. Dal 12 ...

16 parole chiave trovate  
14 parole chiave simili trovate

Analytics, Google, Street View, Tipi di aziende in settore Charity Mansini sanbi (SEO, Social Media, Social listening, DEM, Web analytics, video editing, Video Monetization, crowd funding, Unique proposition ...), storytelling, Blogging, Implementazione e controllo Campagne PPC Ricerca, Display, Google, Adwords, Remarketing, Remarketing Listing for Search Ads, Gestione attività web, ads, social media/Tigg sviluppo ed engagement ... attività di Business line, Vendita di servizi, U/Ten scarpe, SEO, Social Media, Social listening, DEM, Web analytics, video editing, Video Monetization, Unique proposition selling, Call to action, trading ... Qualifica Esperto Marketing (Online) di 550 ore presso MULTIMEDIA GROUP SRL PRINCIPALI MATERIE Marketing Strategia e Ricerche di mercato, implementazione (SIL) web ed E-commerce, Web marketing (Social media ... marketing, web advertising, SEO, SEM, DEM, etc.) Brand identity, Comunicazione integrata, Customer relationship management, PHP, MYSQL, DATA NONE E TIPO DI ISTITUTO DI FORMAZIONE Dal 06/04/2013 ad 31/12/2013 Corso ...

## FASE 2

Creiamo mailing efficaci che catturano candidature dai profili più in target

Inviando tramite campagne di mailing una notifica ai profili in target per portare alla loro attenzione l'opportunità che stai offrendo.

I nostri mailing raggiungono oltre il 40% di apertura e il 40% di Click Rate.

I mailing veicolano i profili su landing page ottimizzate e studiate per presentare al meglio la tua azienda.

Da: Sara - Tuoagente

Gent.le Carlo

Le scrivo perchè per la provincia di Trento si è aperta una posizione per un agente di commercio con esperienza nel settore finanziario.

Dal suo profilo abbiamo evidenziato delle competenze inerenti a questa opportunità.

Potrà visionare l'opportunità accedendo alla seguente pagina.

[GUARDA ORA](#)

**TUOAGENTE**

**Posizione aperta in Pitagora S.p.a.**  
Agente in attività finanziarie - percorso formativo retribuito per ottenere l'iscrizione all'Albo CAM

**CHI È PITAGORA S.p.A.**  
Credito al consumo. Finanziamenti

**Invia la tua Candidatura diretta!**  
Ti garantiamo il rimborso di 100€ in caso di mancato inserimento nel database. Per favore invia la tua candidatura.

**PROFILI RICERCATO**  
Agente commerciale

## FASE 3

Raccontiamo la tua azienda attraverso una videointervista. Così trasferiamo il tuo valore!

Un annuncio di lavoro classico, che utilizza un semplice testo descrittivo, non è sufficiente per far emergere le peculiarità della tua azienda e i punti di forza che la rendono efficace sul mercato.

Agenti, venditori e commerciali cercano informazioni dettagliate per valutare se collaborare con un'azienda. In questa fase delicata non basta scrivere un testo per attirare la loro attenzione.

### METODO TRADIZIONALE

**Junior Sales Representative. Agente di commercio - Lombardia**  
Eirellian S.p.A. • 25 candidature  
Milano, Lombardia

Candidati ora

**Dettagli offerta di lavoro**

**Benefit**  
Benefiti della direzione completata della posizione

Primo mensile • Primo mensile  
Supporto allo sviluppo professionale

**Descrizione completa della posizione**

In occasione del evento Eirellian Open Day cerchiamo, in Lombardia, candidati da formare ed inserire come agenti di commercio, una professione dinamica in cui sarai padrone del tuo tempo e dei tuoi guadagni.

L'Eirellian Open Day prevede due fasi di impegno:

- 1 giorno per conoscerti

### CON TUOAGENTE.COM

**Posizione aperta in Pitagora S.p.A.**  
Agente in attività finanziaria - percorso formativo retribuito per ottenere l'iscrizione all'Albo OAM

**CIB | PITAGORA S.P.A.**  
Credito al consumo, Finanziamenti

**Formazione retribuita, affiancamento e possibilità di crescere velocemente**

Invia la tua Candidatura diretta!

Incontriamo il nostro interesse al progetto di crescita e sviluppo quando facendoci conoscere la tua candidatura.

Nome:

Cognome:

EMAIL:

CELLULARE:

CAPSA e TITOLO:

Invia la candidatura

Accetto le condizioni di lavoro e della

Invia candidatura

## FASE 3

**L'intervista video è il metodo migliore per aumentare l'appeal della tua azienda in fase di recruiting e ottenere profili veramente qualificati**

Creiamo una videointervista ( durata max 5-7 min ) che da voce alle persone che all'interno della tua azienda si occupano di vendita. Raccontiamo il potenziale della tua azienda per renderla attrattiva ai profili commerciali che verranno contattati dal nostro sistema.

Rispetto al classico annuncio di lavoro, la videointervista si è dimostrata un potente mezzo per far emergere le potenzialità delle aziende e ottenere attenzione dai profili commerciali più interessanti.

pri perchè diventare  
n Agente Sinergica



Tecnologie innovative per  
rendere la casa smart



HubWater: un nuovo metodo di  
approvvigionamento dell'acqua



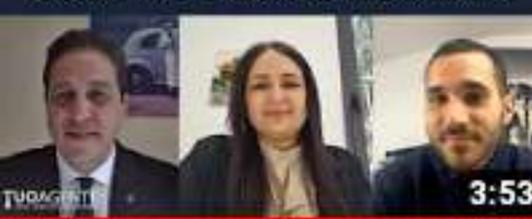
Sviluppa nuovi clienti per una  
multinazionale del mercato globale



Entra nella squadra del primo  
distributore italiano Teamwear



Formazione retribuita, affiancamento e  
possibilità di crescere velocemente



Scopri perchè cogliere l'opportunità  
di collaborare con Savipack S.r.l.



Integratori di elevatissima qualità  
Made in Italy



Ricerchiamo Agenti con portafoglio  
clienti nel settore dell'illuminotecnica



Ricerchiamo Group Manager  
Consulenti e Collaboratori



## FASE 4

Divulghiamo la tua azienda sul nostro network e i nostri Partners di visibilità Per ottenere candidature extra

LinkedIn

trovit

jobrapido

JOBATUS  
Offerte di Lavoro

bianco lavoro

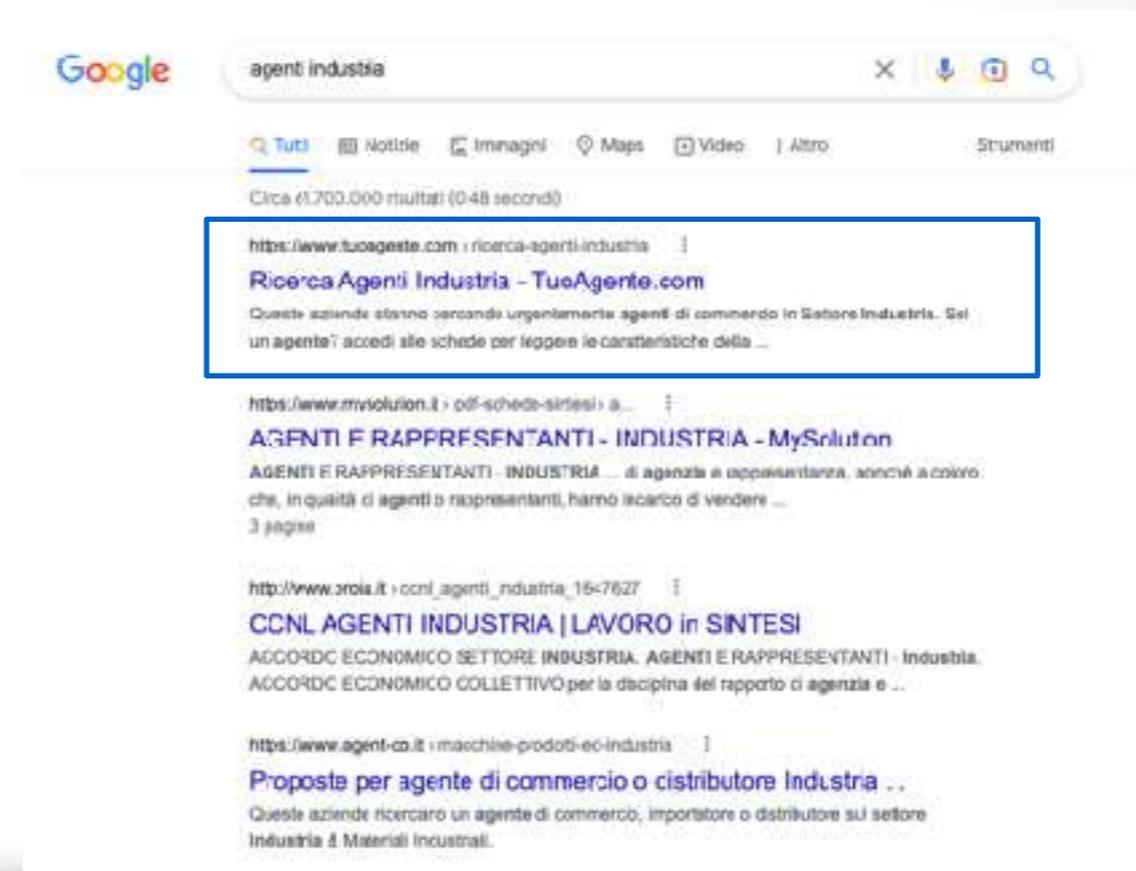
facebook

twitter

Diamo visibilità alla tua azienda attraverso la ripubblicazione della tua scheda nei siti Partners e crawler di lavoro.

Siamo il network specializzato in profili commerciali con più traffico organico di ricerca.

Ecco perchè sviluppiamo per la tua azienda visibilità per ottenere traffico in target



# FASE 5

Ti diamo accesso diretto al nostro database da oltre 100.000 profili per garantirti il risultato di ricerca!

Puoi contattare direttamente i profili commerciali che troverai nel nostro database tramite numero di telefono e/o email.

Il nostro DB è il più profilato database di profili commerciali in Italia con il set di informazioni più completo e il nostro motore semantico è in grado di ricercare con altissima precisione le competenze di vendita che stai ricercando in un profilo commerciale.

The image displays a recruitment software interface. On the left, a list of 22 profiles is shown in a table format. The table has columns for 'Avvicinamento 2', 'Figura', 'Area 2', 'RU', 'Categorie di esperienza', and 'Tag'. The profiles listed include names like 'Dina Pinelli', 'Alessandro Bonari', 'Silvia Annarummo', 'Massimo Minelli', 'Filippo Bergami', 'Nicola Lucchesi', 'Luca Cacciari', 'Vittorio Lotti', 'Andrea Fiori', and 'Roberto Fiori'. Each profile has a small icon and a status indicator.

The main part of the interface shows a detailed view of a candidate's profile. At the top, it says 'Scheda di [Candidate Name]' and 'Cerved Group'. Below this, there is a 'Presentazione del curriculum' section with a photo and a short bio. The 'Assessment' section shows a score of 'Assessment OK' with five stars. The 'Azioni e Status Candidato' section includes a 'Da contattare' button and a 'Salva in "I miei agenti"' button. The 'Informazioni del candidato' section lists 'Ruoli di vendita svolti' (Agente monomandatario, Agente plurimandatario), 'Attuale/Ultimo ruolo di vendita' (Agente plurimandatario), 'Vita', 'Email', 'Telefono', 'Cap di residenza' (101000000), 'Raggio di spostamento dal proprio CAP' (25 km), and 'Anni di esperienza nella vendita' (oltre 10 anni). The 'Settori di esperienza' section lists 'Metalurgia - Siderurgia' and 'Pubblicità e Comunicazione'. The 'Breve descrizione del profilo' section provides a summary of the candidate's experience. The 'Residenza del candidato' section includes a map of Italy. The 'Check e verifiche sul profilo' section lists several verification points, all of which are checked: 'L'utente è un Agente monomandatario, Agente plurimandatario verificato', 'È presente un curriculum nel profilo', 'I tag di esperienza dichiarate sono state verificate', and 'Ultima attività e aggiornamento del profilo: 05/11/2016'. On the right side, there are several charts and statistics, including a line graph, a bar chart, and a search bar with the number '8.532'.

# TESTIMONIANZA

**Un risultato sopra le aspettative. Siamo passati da avere zero agenti ad averne contrattualizzati 5 in soli 45 giorni.**

Alfredo Belli - CEO Kairos S.r.l.



Guarda le recensioni su Trustpilot



Kairos durante la pandemia decide di aprire rapidamente una nuova linea di business. L'azienda si occupa infatti di produzione di filati e tessuti e brevetta una nuova mascherina con tessuto antiseptico adatta all'esigenza pandemica.

Non avendo nessun agente inserito presso farmacie e distributori decide di affidarsi a Tuoagente per la ricerca di agenti specializzati. In poche settimane contrattualizza 5 agenti specializzati nel settore di riferimento.

Guarda la Testimonianza su: [tuoagente.com/testimonianze](https://tuoagente.com/testimonianze)



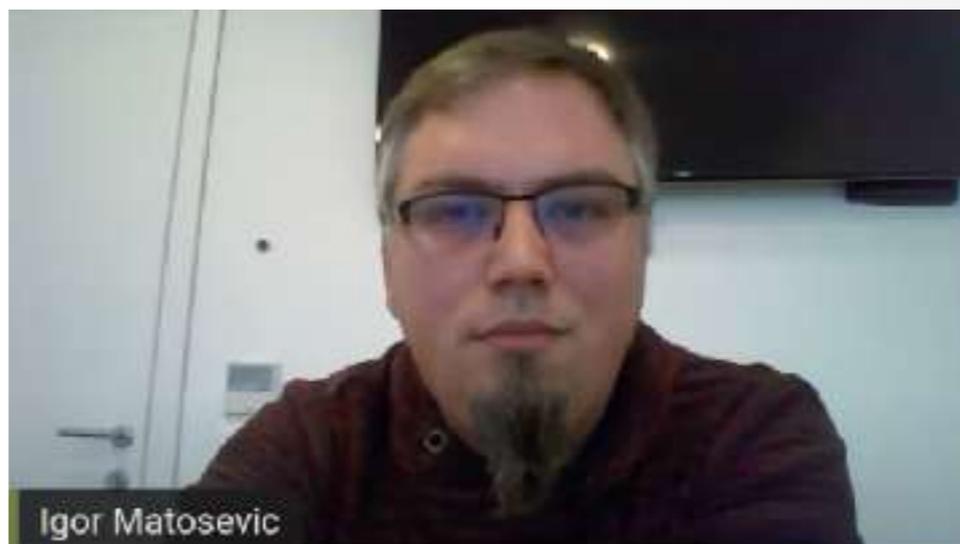
## TESTIMONIANZA

**Siamo soddisfatti!  
Abbiamo creato  
velocemente una  
rete di 15  
segnalatori  
specializzati per il  
mercato italiano**

Igor Matosevic  
Partner Program manager - Identalia



Guarda le recensioni su Trustpilot



Identalia è un'azienda che dispone di cliniche dentali specializzate nell'implantologia. Con sede a Zagabria, l'azienda da anni sviluppa nuova clientela in Italia tramite pubblicità. Dopo diversi progetti di ricerca non soddisfacenti, l'azienda si è affidata a Tuoagente per utilizzare il nuovo metodi di selezione e creare un team di segnalatori professionisti.

Il progetto ha generato in poche settimane decine di profili in target andati a colloquio con 15 professionisti contrattualizzati.

Guarda la Testimonianza su: [tuoagente.com/testimonianze](https://tuoagente.com/testimonianze)



# TESTIMONIANZA

**Ci riteniamo  
soddisfatti.  
Sicuramente uno  
strumento che si  
differenzia rispetto  
al mercato.**

Stefano Celio  
Responsabile Sviluppo Commerciale -  
GoPower



Guarda le recensioni su Trustpilot



Gruppo GoPower è un'operatore del mercato Energia che si è affidato a Tuoagente per ricercare agenti specializzati in vendita di servizi energetici alle aziende.

L'azienda ha contrattualizzato sino a questo momento oltre 20 agenti specializzati grazie alla nuova piattaforma di Tuoagente e l'accesso al database agenti pienamente sfruttato con soddisfazione dal team di recruiting dell'azienda.

Guarda la Testimonianza su: [tuoagente.com/testimonianze](https://tuoagente.com/testimonianze)

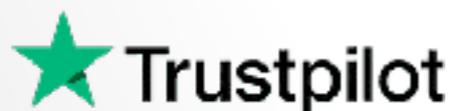


# TESTIMONIANZA

**Tuoagente ci  
permette di avere  
profili verificati e in  
target.**

**Ci permette di avere  
profili molto allineati  
alle ricerche che  
stiamo svolgendo**

Elisa Valentini - HR Manager  
ArredissimA Service & Ypharma



Guarda le recensioni su Trustpilot



Ypharma è un'azienda del settore cosmetico che opera commercialmente nel canale farmaceutico. L'azienda aveva necessità di ricercare agenti già inseriti nel canale farmaceutico e si è affidata alla metodologia proposta da Tuoagente.

Attraverso la nostra piattaforma il reparto HR è riuscito a ricevere profili in target e in linea con le aspettative, avviando da subito collaborazioni con agenti

Guarda la Testimonianza su: [tuoagente.com/testimonianze](https://tuoagente.com/testimonianze)



# TESTIMONIANZA

**Dovevamo creare velocemente una rete vendita e ci siamo riusciti grazie a voi! I risultati si vedono!**

Dr. Mario Luca Russo  
CEO The Rejuvenation Clinic &  
Medispa e di Russo Sun Protective  
Skincare



Guarda le recensioni su Trustpilot



Il Dr. Mario Luca Russo è un dermatologo e fondatore di The Rejuvenation Clinic & Medispa e di Russo Sun Protective Skincare. Per il mercato italiano l'obiettivo era quello di creare rapidamente una rete commerciale inserita nel settore farmaceutico con competenze specifiche nella cosmesi.

Grazie al nostro sistema è stato possibile in 3 mesi di progetto di avviare collaborazioni con oltre 20 agenti di commercio plurimandatari.

Guarda la Testimonianza su: [tuoagente.com/testimonianze](https://tuoagente.com/testimonianze)

## TESTIMONIANZA

**Abbiamo inserito commerciali e segnalatori di livello. I risultati sono stati sorprendenti e sopra le aspettative.**

Stefano Parasiliti - CEO KCS Logistics



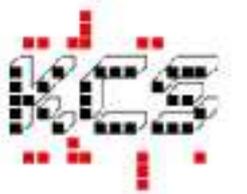
Guarda le recensioni su Trustpilot



KCS Logistics è un'azienda che opera in settore estremamente verticale e con servizi high-ticket. L'azienda si è affidata a Tuoagente per creare un team di segnalatori in grado di generare opportunità commerciali per l'azienda.

Grazie allo studio dell'intervista e la capacità di identificare i profili più corretti, il sistema ha generato l'incontro con profili di altissima competenza e che sono risultati in target per il progetto.

L'azienda ha da subito avviato una collaborazione con 10 profili selezionati.



Guarda la Testimonianza su: [tuoagente.com/testimonianze](https://tuoagente.com/testimonianze)



**Vuoi incontrare i tuoi  
prossimi commerciali  
entro pochissimi giorni?**

**Ecco i Motivi per  
scegliere Tuoaagente**

Incontra profili in target con il tuo mercato in pochissimo tempo!

Ti forniamo un sistema testato con oltre 2700 aziende di ogni settore merceologico

Ti diamo garanzia di ricevere candidature qualificate e accedere a profili pre-selezionati

Siamo specializzati da sempre sulla ricerca di profili commerciali

Una tecnologia innovativa a tua disposizione per garantirti qualità dei candidati

Un team a tua disposizione per sviluppare un progetto custom-made



# Più vendite. Più utili. Più crescita.

Tuoagente aiuta le imprese a trovare i migliori agenti di commercio e professionisti della vendita attraverso una piattaforma tecnologica innovativa e grazie a servizi di consulenza che mirano al risultato

L'innovazione del nostro sistema di matching unito alla competenza professionale di figure specializzate nella ricerca e selezione del personale di vendita ci permette di offrire un servizio che mira al risultato: aiutare le imprese a trovare figure competenti da inserire nella propria rete commerciale.

Grazie alla nostra tecnologia di profilazione e all'esperienza di personale specializzato in recruiting di profili professionali di vendita siamo in grado di supportare le aziende nel loro processo di selezione abbattendo i costi di ricerca e selezione.

Adottiamo soluzioni innovative rispetto ai competitors di mercato e siamo in continua ricerca sulle soluzioni e servizi che aiutano gli imprenditori a sviluppare una rete vendita efficace.